

CONSULENZA ACCORDO FRA DUE EX DELOITTE E DUE EX LAZARD

Blossom, partnership all'indiana

Obiettivo: assistenza alle Pmi per acquisizioni e investimenti

Blossom associati fa rotta sull'India per aiutare le aziende italiane a entrare in quel mercato. Dopo aver stretto a gennaio una partnership con una società di consulenza cinese, adesso la boutique milanese, guidata dagli ex Deloitte **Stefano Milani** (ad Blossom) e **Salvatore Bellomo**, ha infatti chiuso un accordo con India advisory partners. Che è una realtà finanziaria locale nata nel 1998 e guidata da **James Winterbotham**, in precedenza nel consiglio direttivo internazionale di Lazard, e **Kai Taraporevala** (ex membro del team di corporate finance Lazard India). I due soci italiani si pongono diversi obiettivi, tra i quali fornire alle Pmi assistenza nelle operazioni cross



*Salvatore
Bellomo*

border, come valutazione delle opportunità di business, negoziazione e due diligence. Ma anche un supporto nella fase di scelta dei migliori siti in cui localizzare l'attività, poi nella trattativa con le autorità locali e nella gestione operativa dei progetti. **FSo.**